



## Geben Sie Ihrer Karriere den richtigen Antrieb!

Wir, die Firma Rotork sind der weltweit führende Hersteller von Antrieben für Industriearmaturen aller Art sowie von Steuerungssystemen, Armaturengetrieben und innovativen explosionsgeschützten Produkten für die Mess-, Steuer- und Regeltechnik mit weltweit mehr als 3.600 engagierten Mitarbeitern.

In Deutschland beschäftigt Rotork 160 Mitarbeiter an den vier Standorten in Hilden, Langenzenn, Melle und Sinzig. Aktuell möchten wir unser **Team** verstärken – am liebsten mit Ihnen:

## Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) / Sales Engineer

im Bereich Antriebstechnik und Instrumentierung  
Vertriebsregion Süddeutschland, Österreich und Schweiz

### Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Sie betreuen und beraten unsere Kunden aus dem Sektor Wasserwirtschaft und Energie
- Sie identifizieren Geschäftspotentiale und pflegen langfristige, qualitative Kundenbeziehungen
- Sie präsentieren unser Produktportfolio, insbesondere Geräte für Automation und Durchflussregelung wie Stellantriebe, Getriebe und Zubehör für Armaturen, und beraten im Bereich Antriebstechnik und Instrumentierung mit Hilfe unserer Teams zur Lösung von technischen Fragestellungen
- Sie organisieren die ganzheitliche Kundenbetreuung – von den Erstgesprächen über die Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss – selbstständig von Ihrem Home-Office aus
- Sie dokumentieren Ihre Vertriebsaktivitäten und übernehmen die Datenpflege im CRM-System
- Sie setzen die Unternehmensstrategien und Ihre gesteckten Ziele konsequent um

### Das zeichnet Sie aus:

- Außendienstmitarbeiter (m/w/d) mit Herzblut und hohem technischem Verständnis
- Eine abgeschlossene technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes technisches Studium
- 5 Jahre Erfahrung im Außendienst von technischen, erklärungsbedürftigen Produkten und damit einhergehende Verkaufserfolge
- Zu Ihrem Kundenstamm zählen die Industrien Wasser- und Energiewirtschaft
- Kenntnisse in der elektrischen Antriebstechnik oder der Automatisierungstechnik sind wünschenswert
- Eigenverantwortliche, proaktive und leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit
- Kommunikationsgeschick (auch in Englisch) und Hands-on-Mentalität

### So stärken wir Ihnen den Rücken:

- Herzlich willkommen in einem internationalen Konzernumfeld mit vielfältigen Aufgaben, denen Sie sich kreativ und eigenverantwortlich widmen können.
- Innerhalb unserer globalen Organisation ist OneRotork einer der Leitsätze und spiegelt das zielgerichtete Miteinander in globalen Projekten und lokalen Wachstumsstrategien wieder.
- Neben einer umfassenden Einarbeitung gehören dazu auch vielfältige Weiterbildungen, individuell auf Ihre Talente und Ambitionen zugeschnitten.
- Sie erwartet bei uns ein attraktives Gehalt, ein Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung) und zusätzliche Benefits wie eine am Unternehmenserfolg orientierte Bonuszahlung und Mitarbeiterrabatte.

Denn eins ist klar: Unsere gut ausgebildeten, hoch motivierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind die Stütze unseres langjährigen Erfolges.

### Werden Sie jetzt Teil davon...

...und senden Sie uns Ihre Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühstem Eintrittstermin an [karriere@rotork.com](mailto:karriere@rotork.com).

**Sie haben Fragen vorab?** Daniela Grundmann freut sich auf einen ersten Austausch per Telefon unter +49 5422 9414-31.